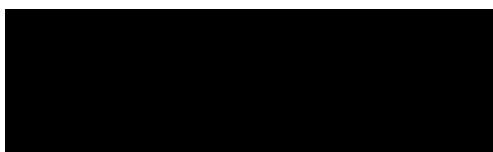


INFORMAZIONI PERSONALI

Gemma Scognamiglio



Sesso femmina | Data di nascita 17/03/1984 | Nazionalità Italiana

DISPONIBILITÀ Full-time. Disponibile a viaggi e trasferte.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

01/01/2020 - ad Oggi

Responsabile Marketing

Studio Della Noce Via Carlo Poerio ,90 Napoli (NA)
Settore Consulenza Aziendale

- . Sviluppo Clientela
- . Gestione Clienti
- . Valutazioni impresa
- . Ottimizzazione costi

01/03/2016 – 31/12/2019

Responsabile Marketing

GLD Posillipo s. r. l. Via Contrada Patacca 8, Ercolano (NA)
Settore Charter ed Eventi

- Promozione e vendita pacchetti viaggio
- Gestione rapporti con agenzie
- Coordinamento e organizzazione viaggi
- Realizzazione di offerte e progetti ad hoc per grandi clienti

01/04/2007 – 22/12/2015

Sales Area Manager Campania

Camomilla Milano s. p. a. Via Bodoni , 8 - Buccinasco (MI)

Settore borse e Accessori Moda

- Responsabile Vendite Campania
- Consolidamento crescita e sviluppo Aziendale
- Definizione, pianificazione, selezione e Start-Up del progetto Camomilla Franchising
- Selezione Formazione e coordinamento degli agenti di Vendita
- Gestione delle attività operative in area commerciale e Marketing
- Definizione e pianificazione obiettivi, KPI e strategie commerciali generali

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 09/2002 – 10/2006 **Laurea Magistrale in Scienze Ambientali**
Università degli Studi di Napoli Parthenope, Dipartimento di Scienze e Tecnologie (NA)
- Valutazione d'impatto Ambientale e gestione dei Rifiuti
 - Biochimica e Microbiologia
 - Analisi Dati
 - Legislazione Ambientale e Politiche per l'ambiente
 - Trattamento delle acque, Energie Rinnovabili, Bonifica dei Siti Inquinati
- 01/2007 **Corso di abilitazione alla Professione di Agente e Rappresentante di Commercio**
Presso la C.C.I.A.A. di Napoli
- 04/2007 **Corso specifico di Formazione**
- Il tempo come risorsa e la sua gestione efficace**
Presso la Scuola di Formazione INFOR di Milano. Relatrice Isabella Spagnolo.
- 06/2007 **Corso Specifico di Formazione**
- Valutazione del Punto Vendita e Segmentazione del Prodotto**
Presso la Scuola di Formazione INFOR di Milano. Relatrice Isabella Spagnolo.
- 12/2007 **Corso Specifico di Formazione**
- Gestione della visita al cliente**
Presso la Scuola di Formazione INFOR di Milano. Relatrice Isabella Spagnolo.
- 12/2011 **Corso Specifico di Formazione**
- La gestione di un team** "Percorso al buio"
Presso l'Istituto dei Ciechi di Milano

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

Inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
B1	B1	B1	B1	B1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Ottime capacità di lavorare in team.
- Buone doti comunicative e relazionali acquisite durante le diverse attività di formazione.

Competenze organizzative e gestionali

- Buone capacità organizzative

Competenze digitali

- Ottima conoscenza del sistema operativo Windows.
- Pacchetto Office (in particolare Word, Excel e PowerPoint).

Patente di guida

B.
Automunita

ULTERIORI INFORMAZIONI

Generali

La mia forte e brillante personalità è ideale per costruire forti relazioni con clienti, soprattutto quando adirati. Sono altamente motivata e determinata. La passione per questo lavoro, l'impegno e l'energia mi hanno permesso di raggiungere ottimi risultati. Incline ad apprendere.

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".